台商在大陸的

勞資糾紛解決與避免

之個案分析

文/林震岩、張佳婷

本文將介紹台商企業在中國大陸勞資糾紛的個案 分析,希望透過個案的探討,能了解目前台商在大陸 所會面臨到的勞資糾紛問題,及台商在面對勞動糾紛 問題時,如何去平息勞動糾紛,更重要的是藉由各種 預防措施來避免勞動糾紛的發生。本文深度訪談在大 陸投資的四家台商,以瞭解其對勞動糾紛問題的解決 之道及提出可行的避免措施。

一、A公司—機械業

北京A公司成立於2003年,目前員工人數約為500多位。從日、美、韓、台等地區進口汽車相關的零配件,目前產品的種類已多達1500多種,適用於各種不同車種的超動馬達、發電機、汽車空調壓縮機等產品。總經理表示:「有一次北京的廠區內,員工為了過年想要多放一天假,就集體罷工圍廠,要求公司多給他們一天假,主管就馬上到現場處理,經由和員工的調解和溝通,員工的罷工圍廠事件才落幕」。經由這次的糾紛事件的處理方式,其對糾紛解決與避免之作法如下:

1. 遇到糾紛時,各個擊破且問題須馬上解決,且吃虧就是佔便宜以退為進:雙方糾紛時必須馬上解決問題不可以拖延,且吃虧就是佔便宜的以退為進方式。將員工的糾紛——解決,解決—個問題就可讓員工少一分力量,避免員工間互相串連起來抗議的

麻煩。目前很多企業面臨糾紛問題時,沒有當下立即解決而產生後續相當多的爭議,如果可透過雙方的調解與溝通,或是透過公司內部的調解小組協調,找出雙方能夠接受的方式,馬上解決是避免產生糾紛的最好的方式。

- 2. 使用大陸當地人當幹部,減少員工管理問題,台商不要在第一線管理:公司在員工的使用上,管理階層以採用當地的員工為主,台灣的幹部盡量不要進入第一線做管理,用本地人管理當地的員工,在員工的管理制度上必須依照《勞動合同法》依法行事,遇到問題必須對制度做適時的修改,以減少問題發生。
- 3. 定期給當地員工全方位的專業培訓及素質教育,可 找專業團隊或台幹來培訓:總經理表示:「剛開始 來投資的時候,一開始員工的素質是非常低的,跟 他說我們是要服務顧客的,講話要客氣一點才可 以,我不斷地說他的態度要客氣,但是最後那位員 工就很生氣的拍桌子說他不做了。之後公司就會定 期的給當地員工再教育,透過不同的方式讓他們了 解公司的文化及如何去服務顧客」。
- 4. 將禮義廉恥加入員工訓練中,將過去的軍事化管理加入人性化管理的理念:目前A公司除了4位台籍幹部外,其餘都是大陸本地的員工,真正落實在地化。要用禮義廉恥的觀念來管理員工,希望徹底改

變員工氣質,將禮義廉恥加進員工新職訓練的課程中,時間久了自然形成一個以禮相待一家親的相互感情,員工就像家人一樣。

二、B公司—汽車零件業

B公司成立於1993年,目前員工人數約200多人,公司經營車輛周邊及零件的產品,以讓汽車走向現代化且安全化為公司營運目標,推出更多新式的車輛相關的周邊零件產品。山東泰安子公司是一家合資企業,公司為汽車玻璃升降器的專業生產廠商。其避免勞動糾紛的方式如下:

- 1.建立明確的薪資制度,透過計件式薪資激勵員工, 避免同工不同酬減少勞動糾紛:B公司總經理表示:「透過設計單位基本點數,以計件式的計酬方式給予薪資,員工有做事才會給予薪資。某些員工可能因為不認真而和其他員工領相同的薪資,透過這樣的方式就可減少勞資糾紛的產生」。
- 2. 雇用當地勞工,建立員工宿舍減少員工通勤時間,可降低流動率及減少勞動糾紛:公司目前只有3位台灣的幹部,其他的主管及員工都採用當地的員工。因為當地的員工每天通勤上班來往相當不方便,所以公司就跟當地政府合作,政府提供土地,

公司蓋宿舍樓,並且一套低 於10萬人民幣的價格賣給員 工,不但可以減少他們通勤的 時間,員工全家搬來購買的套 房居住,也可以藉此方式使員 工有較少的不滿,以致減少日 後發生雙方的勞資糾紛問題。

3.制定嚴謹的員工管理制度,和 員工建立集體勞動合同,依法 繳交五險一金:將原本台灣的 管理模式搬到大陸,在執行方 面有問題時再加以修改。和員 工建立集體的勞動合同,依法 替員工繳交五險一金和其他不 同的費用,提供員工升遷的機 會,定期對員工做適時的調整 薪資。目前很多糾紛問題都是,公司未依法替員工 繳交五險一金的問題,讓員工沒有得到合理的保 障,公司應對員工一視同仁。

4. 要不斷創新讓他人無法仿製,並增加自動化程度, 減少勞動力與糾紛的問題:公司的投資是漸進式 的,產品的利潤要有70%以上才要做,從台灣帶 來專業的人員不斷的創新,讓其他人無法模仿製 造。適度的增加產能,但不要再增加新的員工聘 用,透過自動化的方式來代替生產,就可以減少產 生勞資糾紛的問題。

三、C公司—3C商場

C公司的IT商場目前已有10家大型複合式的IT商場。未來將在大陸35個主要的城市設立IT商場,並以1+N的模式(1為每個城市自地自建的旗艦店,N為在周邊以租賃等方式快速展店的商場),並在每家旗艦商場輻射區的範圍中再設立數家商場,建造大陸最具代表性IT的終端零售通路。其避免勞動糾紛的作法如下:

1. 公司多給2天的休假,將相關規定及制度明訂於合同中,以減少勞動糾紛:淄博C公司經理表示: 「公司在薪資方面與其他公司差不多,但是在每個



大陸台商遭遇勞動糾紛時,大多透過公司内部溝通與調解小組馬上解決,更重要的是 平時就透過人事制度安排,避免勞動糾紛的發生。

月的休假上,相較於其他公司的月休8天多了另外 2天的休假,但在員工管理制度上較為嚴謹,透過 每年一次簽訂個別勞動合同,將相關制度及休假等 規定等明訂於合同中,就可減少員工反彈,較少機 會產生勞資糾紛」。

- 2. 採用當地的員工並培訓其當任主管,讓各級主管 參與CEO培養會議:目前公司處長級都是台灣的幹部,其他的幹部都已在地化,而目前科長和部級主管,都是從公司基層員工做起的,像今年就有提供一個未來CEO培養的會議,屬於全國性的視訊會議,讓科長、課長、部長級參與,經理底下有副理4位,他們都是未來公司要培養的。
- 3. 透過不同方式激勵員工,讓員工在工作上滿意,就可減少勞動糾紛:在同性質的行業中,公司的薪資水準在平均水準以上。此外,定期會給予優秀員工固定的分紅獎金。除替員工投保五險一金外,如員工旅遊、教育訓練和升遷及獎勵制度都有,讓員工對工作滿意,就可減少發生勞資糾紛問題。如果有糾紛透過公司的調解小組溝通,避免糾紛問題而產生嚴重影響。
- 4. 透過甄選過程挑選出合適的人才,具品德操守與服務熱情,在員工管理有嚴謹規範:公司設立一套標準的選才篩選過程,可以挑選出適合的員工,因為C公司是商場,所以選用的員工一定要有基本的品德操守,還有對顧客服務的熱情。在員工的管理方面具有嚴謹的規範,對台灣幹部及大陸的員工一視同仁,就會減少勞資糾紛。

四、D公司—化工業

D公司是在大陸投資的大型合資企業,總投資額6,000萬美元,東營市的廠區占地面積為245畝。是一家專門管材生產的廠家,生產的產品有PVC/PE/PPR/PERT管材管件,自1996年正式投資生產以來,經營業績具有穩定性成長,每年的銷售量超過30,000噸。公司採用總公司的經營管理模式及電腦聯網作業系統。其作法如下:

 採用勞務派遣公司,不直接與員工簽訂勞動合同, 由勞務派遣公司和員工簽訂:公司最常發生的糾紛 是工傷方面的糾紛,員工在出門上班的時候就已經 算是公司的責任,很多員工可能在前往公司的路途 中發生意外及在掃地或走路中跌倒,透過使用勞務 派遣,責任直接轉移到勞務派遣公司,公司不和員 工直接簽訂勞動合同,由勞務派遣公司和員工簽 訂。

- 2. 加強員工培訓計畫,並藉此綁住員工,若離職必須 賠償培訓費用,以降低流動率:公司鼓勵員工參加 培訓,會替員工列舉培訓費用,公司透過培訓費 用的方式綁住員工,就是說如果員工要離職,就 必須賠償公司培訓費用的錢。公司流動率大約為 20%,離職的員工大部分都是剛進來的新員工穩 定新比較低。
- 3. 在員工福利、上班制度與績效獎勵皆有一套完整的制度,宿舍亦免費:在員工的福利制度上公司多提供完整的一套制度,公司規定員工一定要月休8天。員工的福利獎金制度,員工有本身的基本薪資還有一個效率績效獎金。在員工宿舍的方面,基本上是免費提供給員工居住,而水電費的方面是由公司和員工平均分攤。
- 4. 設立協調小組、員工申訴管道,有專業顧問團隊來 處理仲裁問題:公司有設立調解小組,如果員工有 糾紛的時候,可以透過小組來解決問題,另外還有 一個員工的申訴管道設立意見箱,意見箱的鑰匙只 有總經理有,所以可將讓總經理知道問題。如果已 到仲裁時候,公司有顧問團隊,直接讓律師與員工 相互調解,公司並不需要為此事煩惱。

五、結論

從上述四個個案可知大陸台商當遭遇勞動糾紛時,可知公司會透過內部溝通與調解小組並以退為進方式來馬上解決,更重要的是平時就透過人事等制度來避免勞動糾紛的發生,包括用地當地來當幹部、給予員工培訓、明確薪資制度、嚴謹員工管理制度、提供宿舍、激勵與獎勵員工、挑選合適員工、運用勞動派遣等,此外,創新與自動化亦可能減緩勞動糾紛。

②

(本文作者林震岩為中原大學全球台商研究中心主任、張佳婷為中原大學企業管理系碩士)