

# 海基會廣西參訪團參訪報告

2011 年 12 月 5 日～10 日

海基會

## 壹、目的

近年來，由於 WTO 全球性多邊貿易談判複雜度過高且進展緩慢，世界各國於參與 WTO 談判的同時，也紛紛嘗試雙邊或較少國家參與的多邊經濟合作，促成雙邊的自由貿易協定（FTA）或多邊的區域貿易協定（RTA）如雨後春筍般出現。東南亞國協與大陸的自由貿易區（以下簡稱「東協+1」）便是在這波區域經濟整合的趨勢下建立。

東協+1 為一具有 17 億 3400 萬人口、1 兆 8200 億美元經濟規模的龐大市場。隨著東協+1 於 2010 年 1 月 1 日生效，兩岸 ECFA 於同年 6 月 29 日簽署，隔年 1 月 1 日啟動降稅時程，台灣如何藉由東協+1 與 ECFA 借力使力，融入東亞區域經濟整合進行策略佈局，與中國大陸聯手開拓東協市場，便成為值得關注的課題。

有鑑於此，本會選擇廣西壯族自治區作為參訪地點，除了看中其「大陸與東協對接地區」的特殊定位外，落實交流互訪（自治區書記郭聲琨、主席馬飈皆曾來訪）及擴大台商關懷範圍（此行為本會第一次組團造訪廣西），亦是此行目的。

為使此行的觀察視角更加多元，本團特別邀請本會顧問參加，期望透過實際的交流與考察，幫助顧問了解東協+1 實際運作情形以及廣西台商經營現況，俾利日後顧問結合理論與實際，提供政府更廣泛的思考角度及更具操作性的建言。

本次參訪由海基會高孔廉副董事長兼秘書長率團，海基會彭錦鵬顧問、李孟洲顧問、謝哲勝顧問隨團，其他成員包括海基會綜合服務處黃兆平處長、經貿服務處鄧岱賢副處長、秘書處陳啟迪副處長、經貿服務處饒仁宏科長、綜合服務處梁玉珍資深高級專員、秘書處馬榛隣專員、綜合服務處陳慧瑜專員、綜合服務處高蓓蓓組員。

## 貳、行程紀要

### 一、參訪台資企業

此行計參訪「桂林陽朔山水旅遊開發有限公司（世外桃源）」、「桂林愚自樂園」、「桂林江山旅遊服務有限公司（聚龍潭）」、「南寧嘉泰水泥製品有限公司」及「南寧麥斯鞋業有限公司」等 5 家台資企業，其中有旅遊服務業亦有傳統產業，高副董事長及各位隨團顧問均對各企業所遭遇的困難表示關心，並就經營之道與各台資企業經營者交換意見。高副董事長更將台商反映的問題請各大陸陪同之官員立即協處，頗獲台商好評。

### 二、與台商茶敘

#### （一）桂林台商茶敘

參加此次茶敘的桂林台商包括現任桂林台商協會會長阮國進、創會會長杜永勝、常務副會長高金財等 38 人，台商們對於本團的到訪都展現極大的熱情。

## （二）南寧台商茶敘

參加此次茶敘的南寧台商包括周世進會長等 31 人，渠等對參訪團一行的造訪表示熱烈歡迎。許多台商不遠千里參加此次座談，顯示對此座談的重視。

## 三、會晤

- （一）海協會副會長王富卿
- （二）桂林市委書記劉君
- （三）廣西自治區黨委副書記危朝安
- （四）南寧市市長周紅波

## 四、考察邊境貿易

此行亦赴友誼關及浦寨考察邊境貿易，與來自台灣的邊境貿易商祥順紅木貿易有限公司及昆侖物流公司做深度交流。看好東協+1 的商機，昆侖物流總經理黃薇彤於 2010 年 9 月成立廣西佈局國際商貿有限公司，投資 2400 萬美元建設布局邊境貿易點，目前已完成投資 1600 萬美元並開始封關運行。黃薇彤表示，她的企業願景為「做大陸企業進入東協的橋樑，東協企業進入大陸的紐帶」，甚至計畫在東協 10 國尋找當地企業異地結盟。

## 參、整體觀察與建議

本團此行總計造訪 7 家台商（世外桃源、愚自樂園、聚龍潭、嘉泰水泥、南寧麥斯鞋業、祥順紅木、昆侖物流），辦理 2 場台商座談（桂林台商茶敘、南寧台商茶敘），會見海協會、廣西壯族自治區、南寧市、桂林市領導，並實地考

察友誼關口岸及浦寨邊民戶市點，成果豐碩。

經由實地考察友誼關及浦寨邊貿，川流不息的人流及物流顯示東協+1 的效益已初步顯現。有遠見的台商多半已卡位，利用東協+1 的契機投資廣西。

歸結起來，本團此行參訪的台商企業可區分成四類：第一類是利用東協+1 的轉運優勢及優惠的邊貿政策於邊境從事貿易或物流業，如祥順紅木及昆侖物流；第二類是看好北部灣經濟區、西部大開發等多重優惠政策進駐產業園區的製造業，如南寧麥斯鞋業；第三類是受益於廣西龐大的建設需求而壯大的內需型產業，如嘉泰水泥；第四類是因廣西發展帶來的觀光效益而受惠的觀光業，如世外桃源、愚自樂園及聚龍潭。

本團此行會晤的廣西各級領導，均表達出加深兩地交流與合作的期望。高副董事長除給予正面的回應外，也適時傳達希望增加航班的訴求。從此行雙方友好的交流氣氛看來，兩地更為密切的經貿、文化、旅遊往來，將指日可待。

從整體情勢觀察，在現今區域經濟整合趨勢的大潮流下，台商前進中國進行佈局已不可避免。不論是東協還是中國大陸，都屬亞洲的新興市場，消費潛力不容小覷。以本團此次參訪的台商企業為例，不論是以大陸為生產基地出口東協、從東協進口原物料內銷大陸，或直接主打大陸內需市場，均存在其市場吸引力。

廣西因其獨特的地理區位，受到中共中央的重視而搭上發展的列車。然而，本團此行觀察到，廣西部分產業園區仍處於建設初期，受優惠政策吸引的台商企業僅零星進駐，無法產生產業群聚效應。此種情形與其他西進四川、陝西、河

南等地設廠的台商如出一轍。從南寧麥斯鞋業的例子可以發現，兩岸如果要共同開拓東協市場，除政策支持外，產業園區的相關配套如造城計劃、宣傳、交通建設等仍有待落實。

此外，ECFA 早收清單僅佔 8000 多項關稅項目中的 539 項，涵蓋範圍有限，使東協+1 結合 ECFA 所能發揮的效益受到侷限。本團此行觀察到，投資廣西的台商大都是基於東協+1 及兩岸交流帶來的發展潛力，直接受惠於 ECFA 關稅項目者不多，與台灣的連結亦有限。台商是台灣經濟實力的延伸，為了加深大陸台商與台灣經濟的連結，應加快 ECFA 後續協商的腳步，深化台灣與東亞區域經濟的融合，才能使台灣憑藉經濟實力，於國際經濟競賽中佔有一席之地。